

גיוס מוצלח לחברת פורטפוליו של קסניה:

מדיטייט גייסה 4 מיליון דולר ממשקיע אסטרטגי לפי שווי של

50 מיליון דולר, אחרי הכסף

למשקיע אופציה לרכוש 100% ממניות מדיטייט לפי שווי של

בין 100 ל- 200 מיליון דולר כתלות במועד המימוש

בנוסף, למשקיע התחייבות להשקיע 4 מיליון דולר נוספים

למדיטייט ניתנה אפשרות לצרף משקיע נוסף בהיקף של 2 מיליון דולר

ישראל, תל אביב, 29 ביוני 2016 - [קסניה ונצ'ר קפיטל](#) (ת"א: קסניה), חברת השקעות ציבורית המתמחה בחברות מכשור רפואי, טכנולוגיה ו-IT, מודיעה על גיוס שהשלימה חברת הפורטפוליו מדיטייט (מוחזקת ב- 18% בדילול מלא) המפתחת מוצרים לטיפול במחלות של השופכה והערמונית. מוצר הדגל של מדי-טייט, מיועד לטיפול בחולים הסובלים מערמונית שפירה מוגדלת (BPH, benign prostate hyperplasia).

במועד השלמת העסקה השקיע המשקיע סכום של 4 מיליון דולר במדיטייט. כמו כן, במסגרת העסקה, התחייב המשקיע להשקיע 4 מיליון דולר נוספים, עד לא יאוחר מתום 6 חודשים ממועד השלמת העסקה, וכן, ניתנה למדיטייט אפשרות לצרף לגיוס משקיע נוסף שישקיע, עד אותו מועד, סכום נוסף של עד 2 מיליון דולר (להלן: "ההשקעה הנוספת" ולהלן: "הקלוזינג השני", בהתאמה). הגיוס בוצע לפי שווי חברה של 50 מיליון דולר, אחרי הכסף. קסניה לא השתתפה בגיוס זה.

בנוסף, במסגרת הסכם ההשקעה, ניתנה למשקיע אופציה, ללא תמורה, לרכוש את כל מניות מדיטייט מאת בעלי מניותיה (ובכלל זאת של קסניה), במחיר כדלהלן:

- אופציה ראשונה - במשך שישה חודשים ממועד הקלוזינג השני – בתמורה שתחושב לפי שווי חברה בסך של 100 מיליון דולר.
- אופציה שנייה - מתום מועד האופציה הראשונה ועד חלוף שלושה חודשים ממועד קבלת אישור FDA למוצר של מדיטייט (ככל שייקבל) – בתמורה שתחושב לפי שווי חברה בסך של 150 מיליון דולר ארה"ב.

- מתום מועד האופציה השנייה ועד לתום שלוש שנים ממועד הקלוזינג השני או שלושה חודשים אחרי אישור FDA (ככל שיתקבל), לפי המאוחר – בתמורה שתחושב לפי שווי חברה בסך של 200 מיליון דולר.

אבישי נועם, מנכ"ל קסניה: "אני שמח על הגיוס המרשים של חברת פורטפוליו נוספת. הגיוס מאפשר למדיטייט לממש את התוכנית האסטרטגיה של החברה, לקדם מהלכים רגולטוריים ולחתור לשיתופי פעולה עם שחקנים בינלאומיים מתחום המכשור הרפואי. חשוב לציין כי הגיוס במדיטייט הוא דוגמא נוספת לחברה שקסניה השקיעה בתחילת דרכה וייצרה ערך משמעותי לבעלי המניות במהלך השנים. אנו פועלים לקדם את החברות המובילות בפורטפוליו ובוחנים מימוש השקעות שהבשילו, זאת לצד קידום יתר חברות הפורטפוליו, לרבות החברות החדשות. אנו מאמינים כי חברות הפורטפוליו יציגו הישגים עסקיים בשנה הקרובה, תוך יצירת ערך לבעלי המניות של קסניה."

אודות קסניה

קסניה ונצ'ר קפיטל הינה חברה ציבורית (ת"א: קסנה) העוסקת בהשקעה ופיתוח בשלבים מוקדמים של חברות טכנולוגיה ומדעי החיים בישראל. בנוסף למימון, קסניה מספקת שירותי מנטורינג, יעוץ אסטרטגי ועסקי וסיוע בגיוסי הון לחברותיה. כמו כן מספקת החברה שירותים מקיפים בשלבי החיים הראשונים של החברות המושקעות. הנהלת קסניה, הדירקטוריון והועדה המייעצת כוללים יזמים מנוסים ומומחים בעלי הצלחות והישגים מוכחים במגוון רחב של תעשיות. מאז הקמתה בשנת 2004, קסניה השקיעה בלמעלה מ-30 חברות, אשר הגיעו להישגים טכנולוגיים ועסקיים משמעותיים, תוך הצפת ערך מהותית. במהלך השנים, קסניה קיבלה מעמד חשוב בתעשיית ההייטק הישראלית וביססה שיתופים פעולה משמעותיים וקשרים אסטרטגיים עם שותפים מובילים בישראל, ארה"ב ובמזרח הרחוק. www.xenia.co.il